

MAINTENANCE MANAGEMENT - E-CATALOGUS



Punch-out koppeling tussen Rimses en een e-catalogus

Met Rimses organiseert een onderhoudsafdeling niet alleen de planning van de onderhoudswerkzaamheden, maar is het ook mogelijk om de logistieke afhandeling te doen voor de noodzakelijke onderdelen voor het onderhoud. Rimses biedt door haar innovatie de mogelijkheid om dit logistiek proces sterk te optimaliseren en daardoor kostenbesparend te werken. De dag van vandaag worden alsmear meer inkopen van de technische materialen gecentraliseerd bij één toeleverancier. Op bedrijfsniveau worden dan periodiek prijsafspraken gemaakt tussen deze toeleverancier en de klant. Enkele marktleaders in de industriële toelevering hebben een gezamenlijk initiatief opgezet, voor de realisatie van een 'one stop shopping' internetportaal. Door de goederen van verschillende fabrikanten te bundelen in een gezamenlijke e-catalogus, kunnen voor elke klant de juiste producten met de juiste prijsafspraken beschikbaar gesteld worden. Om het inkoopproces voor een logistieke gebruiker sterk te vereenvoudigen, heeft een Rimses gebruiker de mogelijkheid om via een koppeling naar een e-catalogus, de bestelling van MRO-artikelen rechtstreeks te plaatsen. Daarbij worden de artikelgegevens met bijhorende prijzen opgehaald en ingeladen in het Rimses pakket. Niet alleen de bestelaanvraag is zo meteen beschikbaar voor de bestelling, maar ook het artikelbestand en de prijsgegevens worden in Rimses aangevuld.

Open Catalogue Interface

Via Rimses kan voor elke leverancier die een e-catalogus aanbiedt aan zijn klanten, eenmalig een OCI (Open Catalogue Interface) ingesteld worden. De innovatie betekent voor de gebruiker dat hij vanuit Rimses meteen toegang heeft tot de e-catalogus van de leverancier. De aanmelding verloopt automatisch eens de gebruiker toegang heeft tot Rimses. Een artikelbestand wordt dus voortaan up-to-date gehouden door de toeleverancier, niet meer door de klant.

Zonder deze punch-out koppeling worden voor de aanschaf van industriële goederen vaak veel kosten gemaakt. Kosten die het gevolg zijn van het:

- zoeken naar het juiste artikel op basis van beschrijving, foto, ...
- zoeken naar de artikels bij de verschillende leveranciers
- communiceren van de juiste informatie van de aanvrager naar de besteller
- opvragen van de prijzen bij de verschillende leveranciers
- vergelijken van de prijzen van de verschillende leveranciers
- vragen van goedkeuring voor de bestelling
- aanmaken van de bestelling

Vaak wordt veel werk dubbel gedaan en moet de informatie eens deze opgezocht is nog manueel in het systeem worden ingebracht.

Met de punch-out koppeling is de gebruiker er zeker van dat de informatie die hij hanteert correct en van recente datum is. Bovendien kan inkoop betere prijzen onderhandelen met een beperkt aantal leveranciers en deze prijzen rechtstreeks aanspreken vanuit de applicatie Rimses.

Belangrijkste voordelen van een punch-out met een e-catalogus:

GEBRUIKSGEMAK

Met één druk op de knop kan de aanvrager van de materialen, de informatie van de artikels bekijken via Rimses op de e-catalogus van de leverancier en de gewenste artikels overbrengen naar Rimses. Alle artikels uit de e-catalogus van een leverancier, zijn steeds online beschikbaar met alle nodige technische informatie. Dit artikelbestand wordt onderhouden door de toeleverancier.

CORRECTHEID VAN INFORMATIE

De gebruiker is er zeker van dat informatie van de artikels correct en actueel is.

AUTOMATISCHE VERWERKING VAN GEGEVENS

Zonder extra administratie:

- worden de artikels automatisch aangemaakt in Rimses met de juiste prijsafspraken, vanaf de eerste maal dat de gebruiker deze wenst aan te wenden.
- worden de bestelaanvragen of bestellingen automatisch in Rimses gegenereerd.
- volgen al de bestellingen, zonder dat de gebruiker manueel deze prijzen moet onderhouden in Rimses, de met de toeleverancier reeds gemaakte prijsafspraken, die beschikbaar zijn via de e-catalogus.



STERKERE ONDERHANDELINGSPOSITIE VOOR INKOOP

Inkoop kan betere prijzen onderhandelen met een beperkt aantal leveranciers.

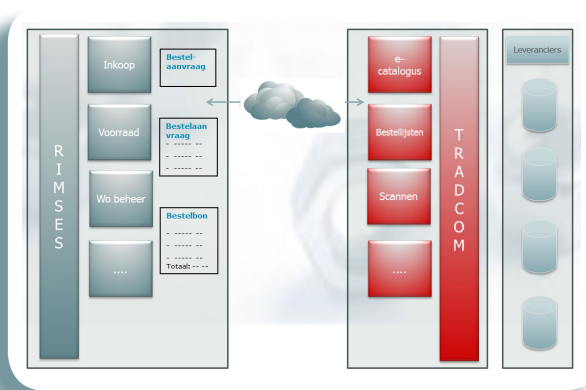
ELEKTRONISCHE WORKFLOW VOOR AUTORISATIE VAN BESTELAANVRAAG TOT BESTELLING

De volledige autorisatieflow voor bestelling - van bestelaanvraag tot bestelling - start met alle correcte informatie en wordt elektronisch ondersteund.

KOSTENBESPARING

De kosten van de bestelling van MRO-artikelen worden sterk gereduceerd voor de klant door vermindering van de volgende kosten:

- technische gevolgcosten
- logistieke kosten
- voorraadkosten
- administratiekosten



CASE : PUNCH-OUT KOPPELING RIMSSES MET TRADCOM

- Tradcom is een samenwerkingsinitiatief van enkele marktleiders in de industriële toelevering. Via de punch-out koppeling met Rimses kunnen klanten voor indirecte goederen via een bestelaanvraag de goederen op de internetportal van Tradcom opzoeken.
- De gebruiker kan alle artikelen toevoegen aan zijn winkelwagentje en als de gebruiker klikt op de knop bestellen dan worden alle gegevens overgehaald naar Rimses. De inkoopafdeling verwerkt de bestelaanvraag tot bestelbon. Het artikel met alle informatie: leverancier, prijs, inkoop eenheid en levertermijn is nu ook beschikbaar in Rimses.

